# **Digital TOUCH POINT**

Canali Virtuali



1

INTERNAL

## **Digital Touch Point**

Il contesto





#### Il Cliente cambia...

Viviamo in un'epoca in cui
la digitalizzazione rivoluziona la relazione
con il Cliente. Diventa importante fornire
un'esperienza di acquisto e servizio
rapida, semplice e autonoma.

Per soddisfare al meglio questi bisogni, Enel offre strumenti innovativi, efficaci e interconnessi.



#### ...Enel risponde!

Con una strategia omnicanale che, promuovendo l'utilizzo dei Digital Touch Point, consente:

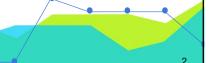
al Cliente di avere sempre sotto controllo lo stato delle pratiche, al Consulente di ridurre i tempi di lavorazione e il tasso di abbandono.

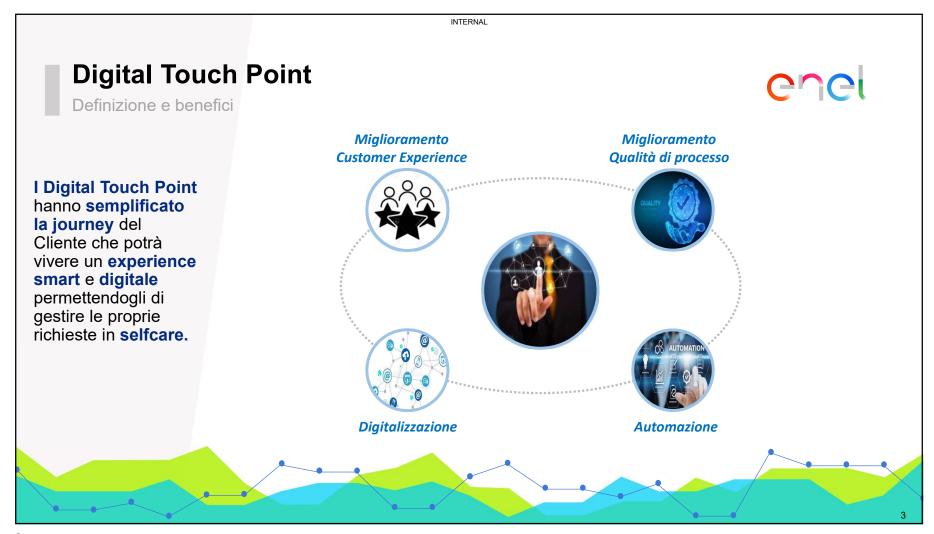


## Che cosa sono i Digital Touch Point?

Sono i punti di contatto presenti su Salesforce che permettono di passare dai canali tradizionali (telefono, negozio) al canale digitale. Il Cliente è invitato ad accedere alla sua area personale per completare autonomamente il processo già awiato con il Consulente.

La possibilità di far agire il Cliente in autonomia ovunque e in qualsiasi momento genera vantaggi per lui, per il Consulente e per Enel.





INTERNAL

# **Digital Touch Point**

Lo SWA Digital: il roll out





Lo SWA Digital è la nuova modalità di sottoscrizione digitale prevista da Enel per clienti Residenziali che sottoscrivono nuove offerte (Single/Multi/Dual) su titolare (no delega) per forniture ad uso abitativo ed uso diverso da abitazione.

#### Da Gennaio a Settembre 2019

 Progettazione e Collaudo del Digital Touch Point sul processo di SWITCH ATTIVO

### Ottobre 2019

 Formazione e Avvio Test Pilota su 1 Partner del Polo Sales (LsData)

## Luglio 2020

 Roll out dello SWA DIGITAL a tutti i partner del canale telefonico Inbound e Outbound

